

## Microsoft Platform Essentials Training

**Doelgroep** Account managers, sales managers, verkoopbinnendienstmedewerkers en ander commercieel personeel van Microsoft en Microsoft channel partners

---

**Doelstellingen** Deze intensieve eendaagse training bereidt commerciële medewerkers voor op de verkoop van oplossingen waarvan het Microsoft platform deel uitmaakt. De training is vooral bedoeld voor nieuwe medewerkers (m/v), maar ook heel geschikt voor hen die hun kennis willen oprispen.

---

**Formaat van de training** De training bestaat uit een dag van 9:00 tot circa 16:30. Cursisten zijn vanaf 8:30 welkom voor registratie met koffie of thee.

De training wordt in het Nederlands gegeven. Het cursusmateriaal is Engelstalig. In België wordt deze training ook in het Engels gegeven.

---

**Vereiste voorkennis en vaardigheden** Van de deelnemers wordt verwacht dat ze enige affiniteit met sales hebben, of dergelijke vaardigheden in een andere training zullen opdoen, bijvoorbeeld NIMA Sales.

Voor deze training is geen kennis van het Microsoft productassortiment vereist.

---

### Agenda

In deze training staan de volgende behoeften en producten centraal:

- Het fundament: Windows Vista en Windows Server.
- Samenwerken en communiceren met Office, Exchange en SharePoint.
- Applicaties faciliteren met SQL Server.
- Beveiligen met Windows Vista, Windows Server en ISA Server.
- Dé geïntegreerde oplossing voor het MKB: Windows Small Business Server.

Van deze “workloads” komen de volgende zaken aan bod:

- Hoe kansen voor de verkoop van genoemde producten te herkennen en optimaal te benutten.
- Hoe over deze kansen het gesprek aan te gaan met potentiële klanten, zowel met “business decision makers” als met “technical decision makers”.

## Agenda (vervolg)

- Hoe om te gaan met veelvoorkomende tegenwerpingen.
- 

## Vervolgtraining

Deze training bereidt de cursisten voor op de tweedaagse vervolgtraining "Selling the Microsoft Platform".

---

## Docent

Deze training wordt gegeven door Frank Spuls. Hij geeft sinds 1996 trainingen op het gebied van Microsoft oplossingen, en werkte daarvoor bij Microsoft Customer Support.

---

## Kosten

De investering bedraagt € 295 exclusief BTW per cursist. Bij dit bedrag zijn inbegrepen:

- Cursushandleiding
  - Gebruik van de cases
  - Koffie, thee en lunch
- 

## In-company training

Deze training is voor groepen vanaf 10 deelnemers als in-company training beschikbaar. Neem contact op met DIDACTIVE voor nadere informatie: telefoon 055-5791168.

---